



## Drei Buchstaben – tausend Möglichkeiten – Ihre Chance. Wir sind RSP.

Wir stehen für Präzision, Innovation und handwerkliche Spitzenleistungen „Made in Germany“. Als Familienunternehmen kennen wir unsere Wurzeln und agieren doch international. Denn unsere Saugbagger sind Spezialisten, genau wie unsere Kunden auf der ganzen Welt und die Menschen, die sie täglich produzieren. Nutzen Sie Ihre Chance beim Marktführer auf dem Gebiet der ventilatorenbasierten Saugtechnik und werden Sie ein Teil von RSP.

## Sales Manager (m/w/d/x)

### Das erwartet Sie:

- Eigenverantwortliche Betreuung und Beratung von Bestands- und Neukunden
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Ausbau der Kundenbindung
- Selbständiges Gebietsmanagement
- Identifizierung und Gewinnung von Neukunden
- Eigenverantwortliche Auftragsbearbeitung
- Kontinuierliche Marktbeobachtung
- Aktive Teilnahme an Messen und Kundenveranstaltungen

### Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftliches oder technisches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Analytisches Denkvermögen sowie eine strukturierte und selbständige Arbeitsweise
- Hohe Kundenorientierung und Teamfähigkeit
- Internationale Reisebereitschaft, interkulturelle Erfahrungen wünschenswert
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil

### Das geben wir Ihnen zurück:

  
Unbefristeter Arbeitsvertrag

  
Flexible Arbeitszeiten

  
Mitarbeiter-Laptop

  
Attraktive Entlohnung

  
Gesundheitsbonus

  
Bikeleasing

  
Betriebliche Altersvorsorge

  
Corporate Benefits

  
Sachbezugsgutschein

  
Homeoffice

  
Dienstwagen

  
Kita-Zuschuss

## RSP GmbH & Co. KG

Ansprechpartner: Kim Kohse

Zum Silberstollen 10, 07318 Saalfeld/Saale

Telefon: +49 (0) 36 71/57 21-0 / E-Mail: [bewerbung@rsp-germany.com](mailto:bewerbung@rsp-germany.com) / [www.rsp.com](http://www.rsp.com)

